



JOHANN, hervorgegangen aus dem ehemaligen Joint-Venture KATTUS-BORCO, ist eine führende Distributions- und Vermarktungsorganisation für Premium-Getränkemarken in Österreich. Benannt nach dem Firmengründer Johann Kattus, der 1857 in Wien, am Hof 8, eine Spezereiwarenhandlung gründete in der er schon damals mit Wein, Kaffee, Tee, Südfrüchten, Spirituosen und Champagner handelte, baut JOHANN auf über 160 Jahren Vertriebskompetenz auf. Das Unternehmen vertreibt renommierte Marken wie Champagne Laurent-Perrier, Dalmore Single Malt Whisky, KATTUS Schaumweine, STROH Inländer Rum, Reisetbauer Blue Gin und Sierra. JOHANN 1857 GmbH sucht zur weiteren Stärkung des dynamischen Teams zum schnellstmöglichen Zeitpunkt

Sales- und Marketing Controller (m/w/d) Vollzeit (38,5 Stunden)

Aufgaben

- Erstellung verschiedener Reports und Analysen, sowie Plausibilisieren von Daten
- Kontrollieren der Umsatz- und Kosteneffekte mit Fokus auf die Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- Weiterentwicklung der Berichte, sowie Mitarbeit bei der BI-Tool Entwicklung
- Aufbereitung von Daten in Charts, Präsentationen und Executive Summaries für strategische Stakeholder
- Proaktive Vorschläge von Prozess Optimierungen und Preislisten Optimierungen
- Vor- und Nachbereitungen der Sales & Operation Planning Meetings
- Mitarbeit bei der Budget Erstellung und Monitoring etwaiger Abweichungen
- Unterstützung der Finanzbuchhaltung bei diversen Rechnungswesen Angelegenheiten, sowie im Bereich des Mahnwesens

Erfahrung und Skills

- Erfolgreich abgeschlossene wirtschaftliche Ausbildung oder Wirtschafts-Studium
- Min. 3 Jahre Erfahrung im Bereich Controlling oder Category Management, vorzugsweise mit Fokus auf Sales- und/oder Marketing-Controlling
- Sehr gute Excel Kenntnisse
- Hohe Zahlenaffinität mit genauem und strukturiertem Arbeitsstil
- Analytisches Denken und schnelles Verständnis komplexer Fakten
- Erfahrung mit Microsoft ERP Systemen, vorzugsweise Microsoft Dynamics AX
- Erfahrung im Umgang bzw. Berichterstellung in gängigen BI-Tools, vorzugsweise Tableau
- Ausgeprägte Hands-On Mentalität & Organisationstalent

Unser Angebot

- Wertschätzende Atmosphäre in einem jungen und dynamischen Team mit flachen Hierarchien (direct reporting an das Leadership Team)
- Mittelständisches, familiengeführtes Unternehmen, in dem man rasch, unbürokratisch Dinge umsetzen kann und so seinen Fußabdruck in der Unternehmensgeschichte hinterlassen kann
- Vorzüge eines Premium Distributors in der sehr attraktiven Schaumwein- & Spirituosen-Branche (Events, Vergünstigungen, gratis Testprodukte, etc.)

- Vielversprechende persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Gleitzeit mit bis zu 40 % Home-Office Möglichkeit
- Kostenloser, stets verfügbarer Parkplatz
- Coole Mitarbeiter Events, sowie das Feiern von Erfolgen ist Teil unseres Spirits
- Schön gestaltete Altbau Büros - vollklimatisiert, in bester Lage im 19. Wiener Gemeindebezirk, mit sehr guter öffentlicher Anbindung

Für diese vielseitige Position beträgt der kollektivvertragliche Monatsbruttogehalt € 2.367,-. Bei entsprechender Qualifikation besteht die Bereitschaft zur deutlichen Überbezahlung. Bewerbungen und Fragen bitte per Email an: hochhalter@kattus-borco.com