



JOHANN, hervorgegangen aus dem ehemaligen Joint-Venture KATTUS-BORCO, ist eine führende Distributions- und Vermarktungsorganisation für Premium-Getränkemarken in Österreich. Benannt nach dem Firmengründer Johann Kattus, der 1857 in Wien, am Hof 8, eine Spezereiwarenhandlung gründete in der er schon damals mit Wein, Kaffee, Tee, Südfrüchten, Spirituosen und Champagner handelte, baut JOHANN auf über 160 Jahren Vertriebskompetenz auf. Das Unternehmen vertreibt renommierte Marken wie Champagne Laurent-Perrier, Dalmore Single Malt Whisky, KATTUS Schaumweine, STROH Inländer Rum, Reisetbauer Blue Gin und Sierra. JOHANN 1857 GmbH sucht zur weiteren Stärkung des dynamischen Teams zum schnellstmöglichen Zeitpunkt

## **Junior Key Account Manager (m/w/d) Vollzeit (38,5 Stunden)**

### **Aufgaben**

- Weiterentwicklung und Ausbau der partnerschaftlichen Geschäftsbeziehungen zu Kunden LEH und C&C
- Aufbau, Pflege und strategische Weiterentwicklung von Kundenbeziehungen
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für definierte Kunden aus dem LEH und C&C
- Sortimentsführung und Neuprodukteinführung
- Analyse von Markt- und Kundenbedürfnissen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen zur Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit
- 

### **Erfahrung und Skills**

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Min. 2 Jahre Erfahrung im Lebensmittelhandel bzw. FMCG-Branche
- Teamplayer und Hands-on Mentalität sowie Ziel- und Ergebnisorientierung
- Hervorragende Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Analytisches Denken und schnelles Verständnis komplexer Fakten
- Organisationstalent
- 

### **Unser Angebot**

- Einfacher und direkter Austausch innerhalb des Key Account Teams
- Wertschätzende Atmosphäre in einem jungen und dynamischen Team mit flachen Hierarchien
- Mittelständisches, familiengeführtes Unternehmen, in dem man rasch, unbürokratisch Dinge umsetzen kann und so seinen Fußabdruck in der Unternehmensgeschichte hinterlassen kann
- Vorzüge eines Premium Distributors in der sehr attraktiven Schaumwein- & Spirituosen-Branche (Events, Vergünstigungen, gratis Testprodukte, etc.)
- Vielversprechende persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Gleitzeit mit bis zu 40 % Home-Office Möglichkeit
- Kostenloser, stets verfügbarer Parkplatz
- Coole Mitarbeiter Events, sowie das Feiern von Erfolgen ist Teil unseres Spirits

- Schön gestaltete Altbau Büros - vollklimatisiert, in bester Lage im 19. Wiener Gemeindebezirk, mit sehr guter öffentlicher Anbindung

Für diese vielseitige Position beträgt der kollektivvertragliche Monatsbruttogehalt € 2.229 EUR zzgl. Bonus bei entsprechender Zielerreichung. Bei entsprechender Qualifikation besteht die Bereitschaft zur Überbezahlung.

Bewerbungen und Fragen bitte per Email an: [hosa@kattus-borco.com](mailto:hosa@kattus-borco.com)