



JOHANN, hervorgegangen aus dem ehemaligen Joint-Venture KATTUS-BORCO, ist eine führende Distributions- und Vermarktungsorganisation für Premium-Getränkemarken in Österreich. Benannt nach dem Firmengründer Johann Kattus, der 1857 in Wien, am Hof 8, eine Spezereiwarenhandlung gründete in der er schon damals mit Wein, Kaffee, Tee, Südfrüchten, Spirituosen und Champagner handelte, baut JOHANN auf über 160 Jahren Vertriebskompetenz auf. Das Unternehmen vertreibt renommierte Marken wie Champagne Laurent-Perrier, Dalmore Single Malt Whisky, KATTUS Schaumweine, STROH Inländer Rum, Reisetbauer Blue Gin und Sierra. JOHANN 1857 GmbH sucht zur weiteren Stärkung des dynamischen Teams zum schnellstmöglichen Zeitpunkt

**Außendienst On-Trade Premium (m/w/d)**  
**Gebiet Wien**  
**oder**  
**Gebiet Salzburg/Oberösterreich**  
**Vollzeit (38,5 Stunden)**

**Aufgaben**

- Weiterentwicklung und Ausbau der partnerschaftlichen Geschäftsbeziehungen zu Kunden (Hotels, Restaurants, Bars, Clubs, C&C)
- Effiziente Neukundengewinnung
- Selbstständige Umsetzung der Vertriebsstrategien im Verkaufsgebiet
- Aktivierung und Sicherstellung der Sichtbarkeit unserer Premium Marken, Durchführung und Unterstützung von Events & Messen
- Analyse von Markt- und Kundenbedürfnissen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen zur Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit

**Erfahrung und Skills**

- Kaufmännische und / oder gastronomische Ausbildung
- Min. 3 Jahre Erfahrung im Gastronomie-Außendienst oder in der Gastronomie
- Gutes Netzwerk in der Branche
- Hervorragende Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Teamplayer und Hands-on Mentalität sowie Ziel- und Ergebnisorientierung
- Analytisches Denken und schnelles Verständnis komplexer Fakten
- Organisationstalent mit hoher Eigenverantwortung
- Wohnort in der Verkaufsregion

**Unser Angebot**

- Einfacher und direkter Austausch innerhalb des Sales Teams
- Wertschätzende Atmosphäre in einem jungen und dynamischen Team mit flachen

#### Hierarchien

- Mittelständisches, familiengeführtes Unternehmen, in dem man rasch, unbürokratisch Dinge umsetzen kann und so seinen Fußabdruck in der Unternehmensgeschichte hinterlassen kann
- Vorzüge eines Premium Distributors in der sehr attraktiven Schaumwein- & Spirituosen-Branche (Events, Vergünstigungen, gratis Testprodukte, etc.)
- Vielversprechende persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Dienstwagen – auch zur privaten Nutzung
- Coole Mitarbeiter Events, sowie das Feiern von Erfolgen ist Teil unseres Spirits

Für diese vielseitige Position beträgt der kollektivvertragliche Monatsbruttogehalt € 2.367,00 EUR zzgl. Bonus bei entsprechender Zielerreichung. Bei entsprechender Qualifikation besteht die Bereitschaft zur Überbezahlung.

Bewerbungen und Fragen bitte per Email an: [hosa@kattus-borco.com](mailto:hosa@kattus-borco.com)